

Intensywne szkolenie otwarte

Procedury celne i dokumentacja eksportowa

odprawy celne *wskazówki* | **stosowanie INCOTERMS** *praktyka*
rynki pozaunijne *procedury* | **zabezpieczenia umów** *narzędzia*
wzory dokumentów



18.06.2025r.
Wrocław

PROGRAM WARSZTATU



- **Sposoby zabezpieczenia interesów** na rynkach zagranicznych
- **Procedury celne:** eksportowe, importowe, tranzytowe
- **Należyta staranność** jako podstawa prawna transakcji w handlu zagranicznym
- Prawidłowa **dokumentacja w handlu zagranicznym** (dokumenty handlowe, transportowe, spedycyjne)
- Podstawy sporządzenia **kontraktów w handlu zagranicznym**
- Sposoby **zabezpieczenia wykonania umów** w handlu międzynarodowym
- **Świadectwa pochodzenia** - uznawanie reguł pochodzenia w handlu zagranicznym
- **Eksport bezpośredni i pośredni (w przypadku 3 podmiotów w handlu poza UE):** wymogi dot. dokumentów; praktyki wystawiania faktur, gdy pośrednikiem jest podmiot unijny; zgłaszanie do odprawy celnej - kiedy faktura uznawana będzie za eksportową
- Export Control System (**ECS**)
- Taryfa celna a **ISZTAR**
- **Komunikaty IE** (kiedy stosować stawkę VAT 0%, a kiedy mogą być z tym problemy - alternatywne sposoby zabezpieczenia dokumentacji eksportowej)
- Możliwość **stosowania VAT 0%** w eksporcie bezpośrednim, przy **braku komunikatu IE 599 / CC599C**
- Najważniejsze **zmiany w transakcjach wewnątrzunijnych (WDT/WNT, call-off stock)**
- Procedury celne zawieszające
- **Odprawa scentralizowana po nowemu** - odprawy z innych unijnych urzędów celnych, rozwiązania prawne (VAT, akcyzy, zabezpieczenia celne, płatności za należności, gwarancja celna)
- **INCOTERMS** - jak skutecznie stosować formuły
- **Aktualizacja INCOTERMS 2020 - najważniejsze zmiany** (odpowiedzialność za przesyłkę, odprawa celna, nadawca w świetle prawa podatkowego i celnego)
- **Jak wybierać najlepsze formuły INCOTERMS 2020** (na podstawie orzecznictwa krajowego)
- **Sesja Q&A** - odpowiedzi i wskazówki na pytania dot. procedur, dokumentacji oraz transakcji zagranicznych

CO ZYSKAJĄ UCZESTNICZY?

- Skondensowaną wiedzę i wskazówki w zakresie **odprawy celnej towarów** oraz **poprawnego sporządzania dokumentacji eksportowej**.
- Poznanie mechanizmów celnych stosowanych w wymianie towarowej z krajami **pozaunijnymi**.
- Zwiększenia **bezpieczeństwa firmy** oraz **rozwój eksportu** na nowych rynkach.
- **Stworzenie procedur eksportowych** i zapewnienie **harmonijnej współpracy z partnerami zagranicznymi**.

DATA I MIEJSCE

Data: 18.06.2025 r. - 8 godzin szkoleniowych

Miejsce: Wrocław - Concordia Design.

Concordia Design położona jest w historycznym centrum Wrocławia, na Wyspie Słodowej.

Nowoczesny budynek zapewnia nowy poziom szkolenia. Dla Uczestników udostępniony jest także taras, z którego rozciąga się wspaniały widok na miasto.



CENA I WARUNKI SPECJALNE

do 6.06.25r. - **1590 zł**/netto

standard - **1990 zł**/netto

Rabat na 2. osobę - 10%

Rabat na 3. osobę - 15%

ZAPEWNIAMY

- Praktyczny warsztat szkoleniowy
- Materiały szkoleniowe
- Certyfikat dla uczestników
- Aromatyczna kawa, herbata, ciastka
- Pyszny lunch (zupa + 2 danie)

ZAREZERWUJ MIEJSCE



DLACZEGO EXPORT- EXPERTS



Celem Export-Experts jest budowanie **Championów Eksportu**. Chcemy aby Twoja firma zdobywała rynki zagraniczne, powiększała eksport oraz podpisywała zyskowne i równocześnie bezpieczne kontrakty za granicą.

Dzięki ponad 19-letniemu doświadczeniu w zdobywaniu rynków zagranicznych dla wielu czołowych organizacji, wiemy jak osiągnąć sukces w ekspansji międzynarodowej.

Łączymy wiedzę i doświadczenie z najlepszych światowych korporacji, z metodami i narzędziami stosowanymi przez najbardziej innowacyjne firmy eksportowe.

Pomożemy Tobie stać się Ekspertem w sprawach Eksportu.

FORMA SZKOLENIA

- **Prace warsztatowe;**
- **Krótkie wykłady z prezentacją multimedialną** przekazujące praktyczną wiedzę w obszarze zagadnień omawianych na szkoleniu;
- **Prace grupowe i dyskusje moderowane** w celu rozwiązania problemów zgłaszanych przez Uczestników;
- **Doradztwo specjalistyczne** - praca na case'ach, poszukiwanie rozwiązań na problemy związane z rozwojem eksportu.

EKSPERT PROWADZĄCY



Maksym – trener Export-Experts, doktor prawa międzynarodowego, specjalizujący się w dziedzinie transakcji zagranicznych, międzynarodowego prawa gospodarczego i prawa kontraktów.

Praktyk z wieloletnim doświadczeniem międzynarodowym. Pracował jako główny specjalista w Państwowym Komitecie ds. polityki regulacyjnej i przedsiębiorczości, gdzie w zakres jego obowiązków wchodziło doradztwo prawne jak dla małych i średnich firm, tak i dużych podmiotów transgranicznych.

Jako szef działów prawnych w dużych międzynarodowych kancelariach doradzał firmom m. in. w zakresie negocjacji oraz aspektów korporacyjnych transgranicznego przejęcia spółek. Nadzorował i koordynował działania międzynarodowych zespołów prawników.

ZAREZERWUJ MIEJSCE

OPINIE O SZKOLENIACH EXPORT-EXPERTS

Export Experts - Szkolenia Eksportowe

5,0 ★ (106) ⓘ · Centrum szkoleniowe



10 ★★★★★★



(...)Otrzymaliśmy ogrom wiedzy, technik oraz narzędzi, od podstawowych do bardziej zaawansowanych. Mimo, że jesteśmy eksporterem od wielu lat, to trener uświadomił nas o istnieniu narzędzi czy sposobów działania, których wcześniej nie stosowaliśmy, a mają ogromny potencjał. (...)



(...) Umiejętność przekazania wiedzy w sposób energetyczny tego podczas szkolenia powoduje, że człowiek po szkoleniu nabiera wiatru w żagle i od razu leci zdobywać nowe kraje eksportowe.



Niezwykle wartościowe szkolenia i genialni prowadzący - wyłącznie praktycy i specjaliści w swoich dziedzinach. Oprócz teorii mnóstwo praktyki i case study z życia wzięte. (...)



Szkolenie oparte na bogatym doświadczeniu prowadzącego, interaktywną część warsztatową oraz praktyczne wskazówki doskonale wpasowało się w potrzeby mojego teamu. Dodatkowe punkty za indywidualne podejście, zdolności motywacyjne oraz energię, które natychmiastowo przełożyły się na szereg nowych pomysłów oraz gotowych rozwiązań w kwestii usprawnienia naszej pracy!



(..)Trener umiejętnie dzieli się wiedzą i bardzo precyzyjnie odnajduje aspekty, które można ulepszyć. Coach, który ma dobre „flow sprzedażowe” i buduje w zespole poczucie siły i pewności. Osoba z ogromnym doświadczeniem, wiedzą i cierpliwością (...)

Zobacz pozostałe 90 opinii na naszej stronie szkolenia-eksportowe.pl

ZAUFALI
NAM



ZAREZERWUJ MIEJSCE

Tel. +48 664 930789 E-mail: szkolenia@export-experts.pl